



Presentaciones de Alto Impacto

El arte de influir

HighDevelop Business School

HighDevelop Business School (HDBS) pretende contribuir al desarrollo del talento en las organizaciones, fomentando el aprendizaje tanto de los líderes como de todos los profesionales, dotándoles de las mejores herramientas y "buenas prácticas" para conseguir mayor eficacia y resultados.

HDBS además quiere contribuir con el éxito de las personas y profesionales de cualquier ámbito ofreciendo productos, servicios y procesos de éxito avalado durante más de 20 años de experiencia trabajando en empresas tanto del "Fortune 500" como en pequeñas corporaciones.

Ofrecemos tanto cursos de formación como procesos de desarrollo tanto presencial como "Online", utilizando las más modernas metodologías que van desde el Experiential Learning, hasta la utilización de Simuladores y demás.

HDBS contribuye al desarrollo del talento en las organizaciones y las personas, fomentando el aprendizaje y la transformación de los líderes y de los directivos de las empresas dotándoles de las mejores herramientas y técnicas para poder llevar a sus equipos y organizaciones a resultados sostenibles y mejores.

La HDBS pertenece a HighDevelop®

En el mundo de los negocios actual, una de las habilidades esenciales para progresar profesionalmente es hablar en público y tener éxito con nuestras presentaciones profesionales. Cómo transmitir nuestro mensaje, cómo llegar a influir en las percepciones y comportamientos de los demás, cómo convencer de nuestros planteamientos o persuadir a la audiencia para obtener resultados son aspectos críticos que todo presentador debiera conocer y dominar.

El objetivo de este programa formativo es proporcionar a los participantes herramientas y técnicas específicas para poder realizar presentaciones profesionales excelentes.

Objetivos del programa:

- Ser consciente de la trascendencia de realizar una buena preparación y de saber cómo y qué hay que preparar.
- Estar en disposición de diseñar una presentación persuasiva basada en el conocimiento de las necesidades de la audiencia
- Aplicar las habilidades de autogestión para controlar lo que nos decimos a nosotros mismos antes de la presentación y durante la misma
- Saber cómo expresarse ante una audiencia, con la seguridad necesaria, superando las dificultades que surjan y consiguiendo transmitir con claridad y convicción las ideas.
- Conocer las claves del diseño, el manejo y la perfecta utilización de los medios audiovisuales más utilizados (flip-chart, transparencias, cañón, etc.).
- Mejorar la habilidad para abordar preguntas difíciles

Programa

Preparación eficaz de una presentación:

- ¿Qué hace que una presentación sea eficaz?
- ¿Cuál es el objetivo de tu presentación?
- Contenido *versus* escenario
- Práctica anticipada

Diseño y estructura de una presentación exitosa

- La estructura de diamante
- El Wigwam
- El inicio inesperado

Herramientas y cómo utilizarlas

- Utilización de las ayudas audiovisuales
- Formato y composición de las transparencias: texto y diseño
- La dificultad de mostrar buenos gráficos

Gestionar la tensión y el estrés

- La importancia de la preparación
- Qué nos decimos a nosotros mismos
- Técnicas para gestionar la tensión

Responder a las preguntas y a los comentarios

- Proyectar una imagen competente
- El método PAUSA

Gestionar las reacciones de la audiencia y cómo evitar los silencios incómodos

- Cómo sacar provecho de las reacciones de la audiencia
- Modos de interacción con la audiencia
- Poner a trabajar a la audiencia

El cierre de una presentación

- Elementos que intervienen en el cierre
- Cómo invitar a la acción: la persuasión continua

Trabajo previo

Los participantes van a la acción con un trabajo previo.

Duración

La acción tiene como duración de 1 jornada completa, de 09:00 a 18:00.

Certificado de Asistencia

Los participantes a la acción reciben un Certificado de asistencia de la HighDevelop Business School®.

Modalidades

Esta acción puede ser desarrollada tanto en modalidad abierta como en la modalidad “In company”, con un máximo aconsejado de 15 participantes.

Inversión en abierto

450 €/participante (IVA no incluido).
Almuerzo y coffee break incluidos.

Más información

HighDevelop® España
Centro EuroSite
Camí del Montrgròs s/n
08810 Sant Pere de Ribes.



Tel + 34 93 896 15 02
Fax + 34 93 428 55 16
Email : info@highdevelop.com
Web: www.highdevelop.com
Web: www.eurosite.es